

PARA DIVULGAÇÃO IMEDIATA

A iXerv Nomeia Juan Albelo para Liderar as Operações de Vendas na iXerv Americas

Albelo tem um histórico comprovado de realizações assim como vários anos de experiência em vendas e marketing na indústria de software altamente competitiva.

MIAMI (20 de novembro de 2019) - A iXerv, fornecedora global de implementação, serviços estratégicos e produtos para o SAP SuccessFactors, anunciou hoje a nomeação de Juan Albelo como Chief Revenue Officer, Americas. Nesta função, o Sr. Albelo será responsável pela expansão das operações de vendas da iXerv nas Américas e no Caribe. Essa nova função demonstra o compromisso da iXerv em ampliar sua expertise e ofertas locais nos crescentes mercados das Américas.

Juan Albelo se junta a iXerv vindo da SAP, onde foi mais recentemente vice-presidente sênior de Vendas Estratégicas Globais de Software HCM. O Sr. Albelo tem mais de 20 anos de experiência em vendas nos setores de software e serviços profissionais com empresas como PeopleSoft, Oracle, SuccessFactors, SAP, SunGard e PeopleFluent.

"Estamos muito satisfeitos por ter o Sr. Albelo como parte de nossa equipe executiva, como uma de nossas principais prioridades, o entendimento das necessidades de nossos clientes e das tendências de RH é algo que o Sr. Albelo definitivamente contribuirá com seus principais e valiosos atributos", afirmou Bruno Silva, CEO da iXerv Americas.

"A reputação e o histórico do Juan são inquestionavelmente do mais alto calibre, e ele traz liderança excepcional, um entendimento completo do SAP SuccessFactors e uma capacidade de classe mundial para entender os problemas dos clientes e fornecer soluções reais para melhorar a experiência dos funcionários e fornecer verdadeira transformação de RH ", disse Luke Marson, Diretor Executivo e Presidente da iXerv Americas.

"Depois de trabalhar há anos com a iXerv como parceiro da SAP há anos, é uma honra e um prazer fazer parte de sua equipe de liderança. Estou ansioso para ingressar em uma equipe onde meus próprios valores no trabalho com clientes da SAP refletem os valores da empresa: Integridade, Conhecimento, Serviço, Respeito, Liderança e Entusiasmo ", acrescentou Juan.

Para saber mais sobre a expertise de SAP SuccessFactors da iXerv, discutir referências de clientes ou agendar uma discussão sobre os planos de HCM na nuvem da sua organização, entre em contato com info@ixerv.com.

Sobre a iXerv

A iXerv é uma parceira certificada da SAP e recebeu a designação "Expertise Reconhecida nas Soluções SAP SuccessFactors® Employee Central e Payroll" por seu histórico de sucesso do cliente em ambos Employee Central e na Employee Central Payroll. Um core HRIS forte é uma parte crítica de todo cenário bem-sucedido de HCM na nuvem e a iXerv investe seu foco no Employee Central. A equipe global de especialistas em HCM da iXerv garante a implementação, integração, otimização e suporte adequados do conjunto de soluções SAP SuccessFactors. A própria gama de soluções de software da iXerv amplia o valor do SAP SuccessFactors para os clientes.

###

SAP, SuccessFactors e outros produtos e serviços da SAP mencionados aqui, bem como seus respectivos logotipos, são marcas comerciais ou marcas registradas da SAP SE (ou empresa afiliada da SAP) na Alemanha e em outros países. Consulte <http://www.sap.com/corporate-en/legal/copyright/index.epx> para obter informações e avisos adicionais sobre marcas registradas. Todos os outros nomes de produtos e serviços mencionados neste documento são marcas comerciais de seus respectivos proprietários.

Contato de Mídia da iXerv

Diana Llamas
Directora de Comunicaciones iXerv LAC Norte y Caribe
diana.llamas@ixerv.com