

PARA PUBLICACIÓN INMEDIATA

iXerv nombra a Juan Albelo para dirigir las operaciones comerciales de iXerv Américas

Albelo tiene una trayectoria comprobada de logros como varios años de experiencia en ventas y marketing en la industria de software altamente competitivo.

MIAMI (noviembre 20 del 2019) – iXerv, un proveedor global de implementación, servicios estratégicos y productos para SAP SuccessFactors, ha anunciado hoy que nombró a Juan Albelo como Chief Revenue Officer, Américas. En este rol, Albelo será responsable de expandir las operaciones comerciales de iXerv en las Américas y el Caribe. Este nuevo rol demuestra el compromiso de iXerv para extender su experticia local y ofertas en los crecientes mercados de las Américas.

Juan Albelo se une a iXerv desde SAP, donde se desempeñó recientemente como SVP of Global Strategic HCM Software Sales. Albelo tiene más de 20 años de experiencia en ventas en industrias de software y servicios profesionales en empresas como PeopleSoft, Oracle, SuccessFactors, SAP, SunGard y PeopleFluent.

"Estamos encantados de tener al Sr. Albelo como parte de nuestro equipo ejecutivo. Como una de nuestras principales prioridades, la comprensión de las necesidades de nuestros clientes y las tendencias en recursos humanos es algo que el Sr. Albelo definitivamente contribuirá con sus valiosos activos clave" dijo Bruno Silva, Chief Executive Officer, iXerv Américas.

"La reputación de Juan y su historial son, sin duda, del nivel más alto; y aporta un liderazgo excepcional, una comprensión de extremo a extremo de SAP SuccessFactors y una capacidad de clase mundial para comprender los problemas de los clientes y proporcionar soluciones reales para mejorar la experiencia de los empleados y proporcionar una verdadera transformación de los recursos humanos " dijo Luke Marson, Executive Director and President, iXerv Américas.

"Después de trabajar con iXerv como socio de SAP durante años, es un honor y un placer ser parte de su equipo de liderazgo. Espero con ansias unirme a un equipo donde mis propios valores al trabajar con clientes de SAP reflejan los valores de la empresa: Integridad, Conocimiento, Servicio, Respeto, Liderazgo y Entusiasmo" añadió Juan.

Para obtener más información sobre la experticia SAP SuccessFactors de iXerv, discutir referencias de clientes o programar una discusión sobre los planes de HCM en la nube de su organización, comuníquese con info@ixerv.com.

Sobre iXerv

iXerv es un socio certificado de SAP y ha recibido la designación "Reconocida experiencia en soluciones de Employee Payroll y Employee Central Payroll de SAP SuccessFactors®" por su historial de éxito del cliente tanto en Employee Central como en Employee Central Payroll. Un núcleo sólido de HRIS es una parte crítica de cada panorama de HCM en la nube exitoso e iXerv invierte su enfoque en Employee Central. El equipo global de expertos en HCM de iXerv garantiza la implementación, integración, optimización y soporte adecuados del conjunto de soluciones SAP SuccessFactors. La propia gama de soluciones de software de iXerv amplía el valor de SAP SuccessFactors para los clientes.

###

SAP, SuccessFactors y otros productos y servicios de SAP mencionados en este documento, así como sus respectivos logotipos, son marcas comerciales o marcas comerciales registradas de SAP SE (o una empresa filial de SAP) en Alemania y otros países. Consulte <http://www.sap.com/corporate-en/legal/copyright/index.epx> para obtener información y avisos de marcas adicionales. Todos los demás nombres de productos y servicios mencionados en este documento son marcas comerciales de sus respectivos propietarios.

Contacto de iXerv Media

Diana Llamas

Directora de Comunicaciones iXerv LAC Norte y Caribe

diana.llamas@ixerv.com